



SANIERUNGSBERATUNG / INSOLVENZPROPHYLAXE

Alle Unternehmer haben Angst vor ihr, viele von ihnen müssen sich ihr stellen, viel zu viele scheitern leider an ihr, der UNTERNEHMENSKRISE. Die Erfahrung leert uns, dass kein Unternehmer davor gefeit ist, nach Jahren bzw. Jahrzehnten erfolgreicher Marktteilnahme - sei es durch Marktveränderungen, Forderungsausfälle oder sonstige Gegebenheiten - in eine Existenz bedrohende Unternehmenskrise zu geraten. Eine solche Krise sollte daher auch keineswegs mit einem persönlichen Versagen der Unternehmensführung gleichgesetzt werden. Sie sollte vielmehr als Herausforderung verstanden werden, das Ruder wieder fest in die Hand zu nehmen und das Schiff wieder auf Kurs zu steuern. In Amerika wird es längst als Ausdruck besonderer unternehmerischer Qualität verstanden, eine Unternehmenskrise durchlaufen und erfolgreich bewältigt zu haben. Dies nicht zu Unrecht. Ein Unternehmen erfolgreich zu sanieren, erfordert vielfältige Kenntnisse und Fertigkeiten. Alte Konzepte müssen über Bord geworfen und Sanierungsstrategien entwickelt werden. Der Zeitdruck wächst mit andauernder Krise erheblich. Richtungsweisende Entscheidungen von existenzieller Bedeutung müssen in kürzester Zeit getroffen und vielfach bereits verloren gegangenes Vertrauen der Gläubiger zurück gewonnen werden. Es drohen zudem vielfältige Haftungsgefahren für die Unternehmensführer, bis hin zur strafrechtlichen Verantwortbarkeit. Eine Unternehmenssanierung ist nichts für schwache Nerven. Besondere Kenntnisse - insbesondere des Handels- und Gesellschaftsrechts, des Steuerrechts, des Arbeitsrechts und des Insolvenzrechts - sind für eine erfolgreiche Unternehmenssanierung unerlässlich. Dies alles vermag eine Person allein kaum zu leisten. Teamarbeit ist daher das Gebot der Stunde.

Welche Leistungen dürfen Sie im Geschäftsbereich SANIERUNGSBERATUNG / INSOLVENZPROPHYLAXE von uns erwarten?

- ⇒ Analyse der Krisenursachen
- ⇒ Prüfung von Haftungsgefahren
- ⇒ Einleitung von Sofortmaßnahmen zur Insolvenzvermeidung
- ⇒ Erstellung von Sanierungsplänen und -strategien
- ⇒ Verhandlung mit Banken, Lieferanten, anderen Gläubigern, Belegschaft und Betriebsrat
- ⇒ Aushandeln von Stundungen, Vergleichen und (Teil-)Erlassen
- ⇒ Vorbereitung von Betriebsübergängen
- ⇒ etc.

Über welche Berufsqualifikationen verfügt der jeweils verantwortliche Partner, um Ihnen gegenüber diese Leistungen auf hohem Qualitätsniveau garantieren zu können?

- ⇒ Berufsexamen: Steuerberater
- ⇒ Zusatzausbildung: Fachberater für Sanierung & Insolvenzverwaltung
- ⇒ Studium der Betriebswirtschaftslehre